

# 深圳srms系统解决方案服务企业

发布日期：2025-09-22

WIS-SRM解决方案可帮您制订并执行与企业战略相一致的决策。WIS-SRM解决方案是帮采购商与供应商建立信任、合作供应链长期合作关系，必须首先分析市场竞争环境。通过分析产品需求、产品的类型和特征，确认是否有建立供应链合作关系的必要。对于公开和充分竞争的供应商市场，可以采取多家比价，控制数量和择优入围的原则。而在只有几家供应商可供选择的有限竞争的市场和垄断货源的特有供应市场，采购商则需要采取战略合作的原则，以获得更好的品质、更紧密的伙伴关系、更好的排程和更低的成本和更多的支持。WIS-SRM解决方案通过导航和预警实现高效的业务同步。深圳srms系统解决方案服务企业

WIS-SRM解决方案是业务应用程序大家庭的成员。这一集成套件可自动化货物和服务从采购到付款的流程，能如何为您的公司增值。面临着对持续获利能力的业务需求，各种规模的企业纷纷寻求采购和购置来源，以及管理供应商支出的底线优势。如果能够降低采购产品和服务的成本，就可以提高获利能力，而不会增加销售支出或者影响质量。这正是WIS-SRM解决方案能够做到的。WIS-SRM解决方案实现了企业内以及供应商之间采购和购置流程的自动化，提高了对供应链的洞察力，并且使客户能够详细地了解全球的费用支出情况。深圳srms系统解决方案服务企业WIS-SRM解决方案应该用平等的身份和供应商交流。

WIS-SRM解决方案中的招投标管理系统提供从标书收布、招标管理、投标管理、开标管理、招标比价、招标结果收布等一整的招投标管理业务流程，有效实现买方利益比较大化，同时规避招投标风险，实现灵活招投。WIS-SRM解决方案的供应商信息管理：1、供应商信息管理，该系统提供了一个实时的信息库，帮组织与维护所有供应商的基本信息以及重要的业务信息。有基本信息、组织信息、联系信息、法律信息、财务信息、沟通记录、机会信息、成本信息、产品与服务信息、合约与订单信息、供应商咨询单信息功能。2、供应商资格审核，系统提供了一个供应商资格审核框架。每个新的供应商都必须经过资格审核流程以确保其符合企业制定的要求。有自定义资格审核表、自动记录资格审核负责人、特殊情况管理与审计追踪记录功能。WIS-SRM解决方案使用基于文档交换方法与不同规模和能力的供应商保持连接。

WIS-SRM解决方案中的供应商选择与评估：1. 质量水平。包括：物料来件的优良品率；质量保证体系；样品质量；对质量问题的处理。2. 交货能力。包括：交货的及时性；扩大供货的弹性；样品的及时性；增、减订货货的批应能力。3. 价格水平。包括：优惠程度；消化涨价的能力；成本下降空间。4. 技术能力。包括：工艺技术的先进性；后续研发能力；产品设计能力；技术问题材的反应能力。5. 后援服务。包括：零星订货保证；配套售后服务能力。6. 人力资源。包括：经营团队；员工素质。7. 现有合作状况。包括：合同履约率；年均供货额外负担和所占比例；合作

年限；合作融洽关系□WIS-SRM解决方案实现了企业内以及供应商之间采购和购置流程的自动化□WIS-SRM解决方案应该诚信的和供应商沟通。

WIS-SRM解决方案对于实施战略性长期伙伴关系的供应商，可以签订“一揽子协议/合同”。在建立供应链合作关系之后，还要根据需求的变化确认供应链合作关系是否也要相应地变化。一旦发现某个供应商出现问题，应及时调整供应链战略。供应链战略管理还体现在另一个方面：仔细分析和处理短期和长期目标、短期和长远利益的关系。采购商从长远目标和长远利益出发，可能会选择某些表面上看似苛刻、昂贵的供应商，但实际上这是放弃了短期利益，主动选择了一个由较好元素组成的供应链□WIS-SRM解决方案提高了对供应链的洞察力。深圳srm系统解决方案服务企业

WIS-SRM解决方案面临着对持续获利能力的业务需求。深圳srm系统解决方案服务企业

WIS-SRM解决方案是许多企业都寻求通过货源开发和采购职能节约成本，以提高财务成绩。有远见的公司非常关注作为利润中心的采购运作过程，而努力巩固供应商关系，并使采购部门成为组织机构更具战略意义的合作伙伴□WIS-SRM解决方案，能够通过持续节约成本、确保合同合规性和缩短实现价值的时间，为您提供战略价值。这套工具支持端到端流程，可以为您的公司带来较好成果。这一集成套件可详细支持开销分析、货源开发、运营合同、请购、发票开具和供应商管理等活动□WIS-SRM解决方案有高效、协同的优点。深圳srm系统解决方案服务企业